



Liquidität und Perspektiven...



VERTRIEBS PARTNER LEASING GMBH

**Partner werden. Marktchancen nutzen.
Umsatz und Erlöse steigern.**

Mehr Erfolg im Team!



VPL-Absatzfinanzierung...

Absatzfin

! Kundenbindung - Liquiditätsver



VPL- Dienstleistungen:

*Türöffner zu
Ihren Aufträgen!*

Vertragsvarianten:

- Kündigungsrecht, Anzahlung, Austausch-/Kauf-/Verlängerungsoption
- Restwert (Teilamortisation)
- Mietkauf
- Mietvertrag mit Servicerateneinzug

Full-Service:

- Kompetenz und Service in Beratung, Abwicklung und Betreuung
- Elektronik- und weiterreichende Versicherungen
- Skalierbares Asset-Management
- Remarketing



Unser Division-Konzept ermöglicht es Ihnen, Ihrem Kunden unter Ihrem Namen "alles aus einer Hand" anzubieten: Produkte, Dienstleistungen, Service und die Finanzierung! Von Ihren Mitbewerbern heben Sie sich durch dieses ganzheitliche Angebot entscheidend ab und Kaufpreisdiskussionen treten in den Hintergrund. Ihr Finanzierungsvolumen p.a. sollte $\geq 1,5$ Millionen € pro Jahr sein.

Die VPL hat ein gewinnbringendes Konz

Als Hersteller oder Händler von Fahrzeugen aus den ITK-Branchen erschließen Sie gezielt heute von Ihnen Komplettlösungen, zu denen die Flexibilität zählt. Im Wettbewerb zeigen Sie auch entscheidende Vorteile: **Durch gemeinsame beeinflussen Sie die Investitionsentscheidungen und unterstützen Ihren Vertrieb bei der Akquisition. Kundenbindung an Ihr Unternehmen.**

Ihr Name ist die Vertrauensbasis für mehr Umsatz aus der Hand - das schafft Mehrwert und verbessert

Maßgeschneidert auf Ihr Unternehmen, Ihre Bedürfnisse, können Sie zwischen drei verschiedenen Kooperationsformen in Zusammenarbeit bestimmen Sie: Das Spezialpartnership über das Division-Konzept (Cooperation) oder besorgung (gemeinsame Gründung einer Sa

Division-Konzept



Finanzierung

Verbesserung - Umsatzsteigerung !

Rezept für Sie!

...n, Maschinen und Anlagen oder Produkten
...lt Ihre Marktpotenziale. Ihr Kunde erwartet
...en auch eine alternative Finanzierungsmög-
...ch hier Kompetenz und generieren mit uns
...m **entwickelte Finanzierungslösungen**
...cheidung Ihrer Kunden **positiv, unter-**
...tion neuer Kunden und **verstärken die**
...mehr Umsatz. **Bieten Sie alles aus einer**
...ssert Ihren Absatz!

...e Produkte und Ihre Dienstleistungen kön-
...operationsformen wählen. Die Intensität der
...ktrum reicht von der bewährten Vertriebs-
...o-Branding-Leasing) bis hin zur Geschäfts-
...ame-Name-Leasing-Gesellschaft).

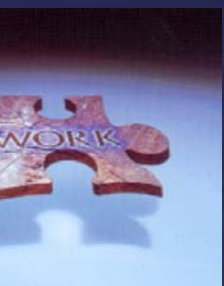
Geschäftsbesorgung

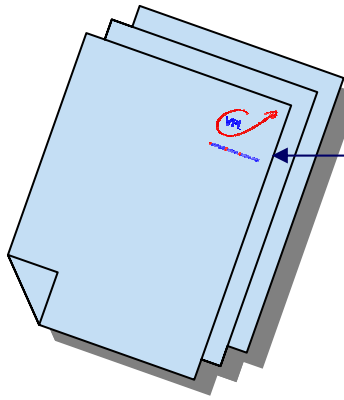
Vermitteln Sie pro Jahr mehr als 9 Millionen € Finanzierungsvolumen? Dann nutzen Sie die zusätzlichen Umsatz- und Ertrags-Chancen, die sich aus Ihrem Finanzierungsgeschäft ergeben! Gründen Sie gemeinsam mit uns eine Finanzierungsgesellschaft - Sie übernehmen die Vertriebsaufgabe, wir erledigen die komplette Abwicklung! Steigern Sie Ihren Umsatz und partizipieren Sie dabei auch aus Ihrem Profit-Center „Finanzierung“!

VPL-
Dienstleistungen:
Mit uns bringen
Sie Ihre Angebote
ins Ziel!



- Entwicklung und Realisierung gemeinsamer Finanzierungs-lösungen
- Einfache, schnelle Angebotserstellung und Verfolgung des Bearbeitungsstatus via Internet über den **VPL-ContractManager**
- Planung und Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen
- Training Ihrer Vertriebsmitarbeiter
- Motivierende Provisions- und Anreizsysteme
- Aktive Vertriebsunterstützung bei Kundengesprächen
- Prompter Rechnungsausgleich
- Informationen über Vertragsbestand zur Kundenbindung





Auf diesen Leasing- bzw. Mietverträgen könnte auch Ihr Logo stehen!

Ihr Name ist die Vertrauensbasis, Ihr Komplett-Angebot oft der entscheidende Wettbewerbsvorteil!



VERTRIEBS PARTNER LEASING GMBH

VPL-Absatzfinanzierung...

Seit mehr als 10 Jahren sind wir auf umsatzfördernde Vertriebsleasingkonzepte spezialisiert. Wir wissen, worauf es ankommt:

Sie erwarten Vertriebsunterstützung und Geschwindigkeit, Ihr Kunde fragt nach alternativen Finanzierungsmöglichkeiten, kompetenter Beratung und Service.

Unsere Leistungen verschaffen Ihnen im Wettbewerb Vorteile:

- Gemeinsam entwickeln und realisieren wir Finanzierungslösungen auf der Basis unseres breiten Dienstleistungsspektrums
- Gezielt planen wir verkaufsfördernde Maßnahmen und setzen diese um
- Die Kombination von Produkt und Finanzierungsmöglichkeit unter Ihrem Namen verstärkt Ihren Marktauftritt, Ihre Kompetenz und die Vertrauensbasis
- Der „kleine Preis“ der festen monatlichen Rate verringert die Investitionshürde Ihrer Kunden und kann bei geschickter Argumentation zu mehr Umsatz führen
- Unsere flexible, auf innovative Produkte ausgerichtete Vertragsadministration erfüllt die Anforderungen an ein modernes IT-Management
- Mit Ihrem Vertrieb trainieren wir die kreative Anwendung der Finanzierungsalternativen sowie deren Vorteilsargumentation
- Der *VPL-ContractManager* ermöglicht Ihnen Zugang zu Konditionen, Vertragsdokumenten, Bestands- und Potentialinformationen - zu jeder Zeit, von jedem Ort
- Aktive Vertriebsunterstützung leisten wir in persönlichen Kundengesprächen
- Regelmäßig liefern wir strukturiert aufbereitete, weiterführende Berichte und Informationen zur Kundenbindung und als Akquisitionshilfe für Folgegeschäfte
- Durch frühzeitige Bedarfserkennung und gezielte Kundenpflege können wir Ihr Neugeschäft und Ihren Secondhand-Markt gewinnbringend beeinflussen



Mehr Erfolg im Team!

VPL Vertriebspartner Leasing GmbH
Flughafenstraße 52 A

22335 Hamburg

TEL (040) 532 99 444
FAX (040) 532 99 100
Email info@vpl.de