



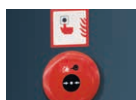
## VERANTWORTUNG ÜBERNEHMEN – ZUKUNFT GESTALTEN

Seit 1990 ist die VertriebsPartner Leasing GmbH mit ihren Leasing-, Miet- und Servicekonzepten als Finanzdienstleister in der Absatzfinanzierung mobiler Investitionsgüter erfolgreich.

Unsere Vertriebspartner schätzen unsere Werte, Performance und Zuverlässigkeit. Zusammengenommen sind diese Eigenschaften die stabile Grundlage für Freude am gemeinsamen Erfolg und guter Partnerschaft.

Zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** suchen wir in **Vollzeit-Festanstellung** für den **Standort Hamburg** einen

### KAUFMANN/KAUFFRAU FÜR DIALOGMARKETING / MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST / INSIDE SALES MANAGER (M/W/X)



#### AUFGABEN, DIE IHNEN FREUDE MACHEN

- Ideenentwicklung zur stetigen Weiterentwicklung und Optimierung von bestehenden Prozessen, insbesondere bei telefonischer Partnergewinnung, -betreuung und -bindung, sowie deren Umsetzung und Durchführung
- Unterstützung der Außendienstmitarbeiter im Vertrieb bei Terminvereinbarung und -koordination sowie Routenplanung
- Planen, organisieren, kontrollieren und dokumentieren von Kampagnen und Projekten mit selbständiger Projektleitung

#### FACHLICHE KENNTNISSE, DIE SIE BEREITS HABEN

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise als Kaufmann/-frau für Dialogmarketing, oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Erfahrung im Kundenservice/ Call-Center oder in einem vergleichbaren Bereich
- Erfahrung als Call-Center-Agent im B2B-Vertriebsumfeld ist von Vorteil
- Fundierte Kenntnisse der MS-Office-Produkte
- Sicherer Umgang mit Kommunikationsanlagen und in der Nutzung und Pflege von Datenbanken

#### PERSÖNLICHE FÄHIGKEITEN, DIE SIE AUSZEICHNEN

- Vorbildliche Kommunikations- und Motivationskompetenz mit Service- und Vertriebsorientierung
- ausgeprägte analytische, kommunikative, organisatorische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Entscheidungsfreudigkeit, Durchsetzungsstärke, Zielorientierung und Zuverlässigkeit

#### WIR BIETEN IHNEN

- Einen langfristig ausgerichteten, sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem inhabergeführten Unternehmen, in dem Ihre Leistung wertgeschätzt wird und das Sie nach Ihren persönlichen Stärken fördert und weiterbildet.
- Ein interessantes, abwechslungsreiches und herausforderndes Arbeitsumfeld, in dem Eigenverantwortung, Teamgeist und Kollegialität großgeschrieben werden
- Motivierte und teamorientierte Kolleginnen und Kollegen, die sich auf eine Zusammenarbeit mit Ihnen freuen
- Große Gestaltungsfreiräume bei der Umsetzung eigener Ideen
- Eine individuelle, strukturierte Ausbildung und Einarbeitung mit Begleitung eines Mentors
- Ein faires Festgehalt und vielfältige Sozialleistungen (Urlaubs- / Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen, etc.)
- Ein attraktives Arbeitsumfeld mit modern ausgestattetem Arbeitsplatz und kostenlos bereitgestelltem Kaffee
- Eine gute Verkehrsanbindung mit Bus/Bahn (Winterhuder Marktplatz)
- Bezuschussung HVV Proficard

#### HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins ausschließlich per E-Mail unter [karriere@vpl.de](mailto:karriere@vpl.de) an Frank Bennet, der Ihnen auch für eine vorherige telefonische Kontaktaufnahme zur Verfügung steht.